



Tel: +49 3329 69027 0
Fax: +49 3329 69027 29

Comde-Derenda GmbH, Kieler Str. 9, 14532 Stahnsdorf/Germany

Web: www.comde-derenda.de

„Ein Blinder ist nicht blind. Er sieht nur anders.“

Marion Gitzel

Wir suchen ab sofort eine*n

Kaufmännischer Mitarbeiter (m/w/d) auch Quereinsteiger

Ihre Aufgaben

- Vertrieb und Bearbeitung von Serviceaufträgen für rein mechanische hochwertige Blindenstöcke und Zubehör.
- Kommunikation mit meist sehbehinderten Privatkunden.
- Kommunikation mit Geschäftskunden wie Reha Lehrer für Orientierung und Mobilität, Verbänden oder Sanitätshäusern
- Kommunikation mit Krankenkassen.
- Wareneingangs- und -ausgangs Kontrolle sowie Prüfung von zum Service eingesandten Telefalt-, Teleskop- oder Kinderlangstöcken
- Anlegen, Bearbeiten und Rückmelden von Produktionsaufträgen und Serviceabrufen mit SAP Business One, Materialbedarfsplanung.
- Kommissionierung und Versand, Prüfen von Retouren
- Teamübergreifende Kommunikation vor Ort.

Ihr Profil

- Sie haben Interesse an Blindenstöcken und Blindenhilfsmitteln.
- Sie besitzen Einfühlungsvermögen in den (Mobilitäts-) Alltag sehbehinderter Menschen.
- Handwerkliches Geschick oder Berufserfahrung mit händischen Tätigkeiten ist wünschenswert.

- Sie haben Fingerspitzengefühl für präzises Bearbeiten und Fügen der Werkstoffe Holz, Metall und Kunststoff.
- Sie sind flexibel und engagiert und haben die Fähigkeit zur Arbeit in Teams.
- Sie verfügen über EDV-Kenntnisse.
- Sie sind kommunikationsfreudig und -fähig.
- Sie haben eine zupackende, serviceorientierte Arbeitsweise.
- Sie verfügen über Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau und gute Umgangsformen, Englisch ist von Vorteil.
- Führerschein Klasse B.

Sie erwartet

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit.
- Flexible Urlaubs- und Arbeitszeitenregelung.
- Mitwirkung in einem starken Team mit klarer Aufgabenverteilung.
- Fachliche Entwicklung und Weiterbildungen im humanitären Bereich.
- Mitarbeit bei der Herstellung der qualitativ hochwertigsten Blindenstöcke.
- Eine Anstellung in einem stetig wachsenden Berliner-Brandenburgischen Unternehmen.
- Die Möglichkeit, eigene Kompetenzen und Verantwortungsbereiche auszubauen.
- Umfangreiche private kostenlose Zusatz-Krankenversicherung nach einem Jahr Betriebszugehörigkeit.

Die Comde-Derenda GmbH entwickelt, produziert und vertreibt seit 1972 Geräte zur in-situ Messung und Sammlung von luftgetragenen Partikeln und Gasen sowie automatische Anlagen zur gravimetrischen Auswertung von Probenahmefiltern. Die Staubsammelgeräte der Comde-Derenda GmbH sind Referenzgeräte gemäß der Europäischen Richtlinie EN 12341 (PM10 und PM2,5).

Außerdem ist die Comde-Derenda GmbH Hersteller von Hochdruck- und Hochtemperatursensoren, Gasdichtesensorik und Gasdichtetransmittern. Diese Produkte werden weltweit zur Überwachung von Hochspannungsschaltanlagen eingesetzt.

In einem dritten Geschäftsbereich entwickelt und fertigt die Comde-Derenda GmbH hochwertige Langstöcke für Blinde und Sehbehinderte, Dreh- und Tastspitzen und entsprechendes Zubehör sowie spezielle Kinderstöcke.

Ebenso bieten wir umfangreichen Service und kompetente Beratung in unseren Geschäftsbereichen.

Unsere Firma ist zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2015 und dem Brandenburger Umweltsiegel.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail an M.Sc. Haro Derenda, jobs@comde.de

Der Tag eines Mitarbeiters in der Blindenhilfsmittelabteilung bei Comde-Derenda



7:00-8:45 Uhr

Sie kommen morgens entspannt und ausgeschlafen bis zum Beginn der Kernzeit um 9:00 Uhr an Ihrer Arbeitsstätte in Stahnsdorf an. Sie können direkt auf dem Firmengelände parken oder nehmen den Bus 626 zum Enzianweg und laufen 400 m bis zum Firmengelände.



9:00-12:00 Uhr

Sie sichten eingegangene Genehmigungen und versenden Bestellungen. Sie arbeiten dabei mit der SAP-Version Business One. In manchen Fällen halten Sie Rücksprache mit der Krankenkasse, dem Rehallehrer oder dem Kunden selbst. In der Werkstatt klären Sie mit den Kollegen die Priorisierung einzelner Produktions- und Reparaturaufgaben. Sie behalten den Auftragsrückstand im Auge und achten darauf, dass alle Aufträge zeitnah betreut werden. Sie nehmen Anrufe entgegen und beraten unsere Kunden zu passenden Produkten für ihre alltäglichen Anforderungen.

The screenshot displays a SAP Business One interface with the following data:

Kundenkassa bzw. Kundenträger	
AKK Rheinland-Platz	
Name: Simone van Heesbeek	
gült. bis: 12.08.1964	
Mustermann Erika	
Heidenstraße 17	
51147 Köln	
10/14	
Kassenz.Nr.	Vertriebs-Nr.
106415300	A123456789
1000 1	
Kunden-Nr.	AKK-Nr.
271111100	654321161
10.07.2012	

Rechnungs-Nr. 271111100

Anteilressourcen Ingolfst. Amp. 10 x 0.5 ml

Muster Pharma GmbH

Dr. med. Markus Mustermann

Dr. rer. nat. Erik Mustermann

51069 Köln

27.07.2012

2711111004

12:00 Uhr

Gemeinsam mit den Kollegen oder in Ruhe für sich allein genießen Sie Ihre Mittagspause in einer unserer Pausen-Küchen, im überdachten Außenbereich oder auf einer Bank in der Sonne. Kühlschrank, Mikrowelle, Wasserkocher und Herd ermöglichen Selbstversorgung, in der Nähe finden sich Lieferdienste, Italiener mit Mittagstisch und selbstverständlich die obligatorische Dönerbude.



12:30-15:00 Uhr

Am Nachmittag haben Sie Zeit und Ruhe, um neu eingegangene Rezepte zu bearbeiten. Meist kennen Sie die Klienten bereits, es befinden sich viele Stammkunden darunter. Sie prüfen in der Kundenkartei, was die jeweiligen Klienten üblicherweise bekommen. Manche Kunden schreiben uns auch Nachrichten. Sie können souverän beurteilen, was eine Jumbo- oder Marshmallow-Spitze ist, und ordnen die richtigen Artikelnummern zu. Sonderwünsche wie den Versand an eine Arbeitsstelle berücksichtigen Sie dabei und tragen solche Hinweise zum Kundenauftrag ein.



Um 15 Uhr endet die Kernzeit. Je nach Arbeitsbeginn winkt nun bald der wohlverdiente Feierabend.

Wenn eine Hilfsmittelausstellung ansteht, packen Sie selbständig die Ausstellungsmaterialien zusammen und in eines der Firmenautos. Zu kleinen Veranstaltungen fahren Sie nach Einarbeitung allein. Bei großen Messen sind Sie Teil eines größeren Kollegenteams. Sie beraten Interessenten, helfen ihnen beim Ausprobieren der Langstöcke und repräsentieren unser Unternehmen. Im Nachgang einer solchen Ausstellung besprechen Sie mit der Vertriebsleitung, welche neuen Themen im Gespräch sind und was für unsere Produktpalette interessant ist.

